





Verkäufer* (m/w/d) CNC-Werkzeugmaschinen

Gebiet NRW / Niedersachsen









ARO-tec GmbH Verler Str. 70 33689 Bielefeld info@aro-tec.org | +49 5205-75175-20

FÜR UNSERE VERTRIEB-ABTEILUNG



lutgabengebiet

Selbständiger Ausbau des Kundenstammes innerhalb des Vertriebsgebietes

Gewinnung von Neukunden Betreuung von Bestandskunden

Klärung der Kundenbedarfe sowie Entwicklung geeigneter Lösungsansätze

Begleitung von technischen und kaufmännischen Angeboten

Eigenverantwortliches Führen von Abschlussverhandlungen

Projektverantwortung bis zum Projektabschluss

Einsatz auf Messen

Abgeschlossene techn. Ausbildung, Maschinenbautechniker*

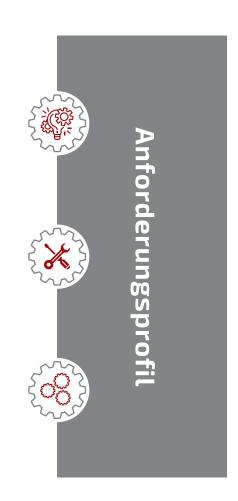
Ingenieure*, die Erfahrungen in der Werkzeugmaschinenbranche gesammelt haben und fundierte Kenntnisse aus der Zerspanung mitbringen

Selbstständiger, strukturierter, zielorientierter Arbeitsstil

Absolute Zuverlässigkeit

Sie sind es gewohnt, technisch anspruchsvolle Systemlösungen zu entwickeln und sicher auf allen Hierarchieebenen zu kommunizieren

Kenntnisse über MS-Office Anwendungen



Idealerweise wohnen Sie im Arbeitsgebiet und agieren von Ihrem Home-Office aus. PLC Kenntnisse und Englisch in Wort und Schrift sind wünschenswert.

Sie erwartet eine eigenverantwortliche und herausfordernde Tätigkeit mit einer interessanten beruflichen Perspektive, sowie



Eine unbefristete Anstellung und ein leistungsgerechtes Einkommen

Ein angenehmes Arbeitsklima und viel Freiraum für eigenverantwortliches und selbständiges Arbeiten mit guten Entwicklungsmöglichkeiten

Ein Firmenfahrzeug (welches Ihnen auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht)

Eine Pensionskasse nach dem 2. Jahr der Firmenzugehörigkeit

Vermögenswirksamen Leistung

